

OFFRE D'EMPLOI

Intitulé (H/F) Responsable Marketing Commercial(e)

Entreprise

Startup spécialisée en programmes audiovisuels adaptés aux nouveaux écrans numériques des entreprises (Digital Out Of Home TV, WebTV, iPadTV, MobileTV...). Elle aide les entreprises à créer leur propre chaîne de télévision en leur apportant des programmes audiovisuels et des outils d'édition de chaînes en ligne. Dans le cadre de son développement sur un marché au potentiel élevé, elle recherche son Responsable Marketing Commercial (H/F).

Mission

Rattaché(e) au Président de la société, vous prenez en charge la définition de la stratégie marketing et commerciale et sa mise en oeuvre en vue de développer le Chiffre d'Affaires.

Vous identifiez et qualifiez les cibles commerciales à prospecter et contribuez activement à générer du Chiffre d'Affaires sur les segments de marché suivants :

- CAD : Communication Audiovisuelle Dynamique (Digital Out Of Home TV)
- CAL : Communication Audiovisuelle en Ligne (WebTV, iPadTV, MobileTV...)

Avec votre équipe commerciale, vous amorcez et structurez la dynamique de prospection et de vente des offres. Vos principales cibles sont les grands comptes et leurs intermédiaires (Agences, intégrateurs..) sur les territoires francophones puis européens.

Pour atteindre vos objectifs, vous mettez en place des partenariats commerciaux avec une sélection d'acteurs du marché. Enfin, vous définissez les objectifs de votre équipe et mettez en place des outils de reporting pour suivre les résultats commerciaux.

Profil recherché

H/F diplômé(e) d'une école de commerce et de gestion ou de formation équivalente, vous justifiez d'un parcours professionnel de 5 ans minimum acquis au sein du secteur des TIC, idéalement sur le marché de la CAD ou de la CAL. En tout état de cause, vous présentez une excellente maîtrise des enjeux et des acteurs de ce secteur, et vous avez fait vos preuves sur le plan managérial.

Votre expérience ainsi que votre hauteur de vue en stratégie de développement vous permettront de vous épanouir au sein d'une start up prometteuse au projet d'entreprise ambitieux.

Votre sens prononcé de l'entrepreneuriat ainsi que votre curiosité éditoriale et technologique seront vos atouts majeurs pour réussir. Le développement à l'international implique un excellent niveau d'anglais.

Rémunération

Package attractif

Date

Dès que possible

Lieu

Issy-Les-Moulineaux (92)

Pour postuler

Envoyez votre CV accompagné d'une lettre de motivation à : valerie.varault@suddeseine.fr